

“Wer etwas bewegt, ist bei uns richtig!”

Wir sind ein erfolgreiches und dynamisches IT-Beratungs-Unternehmen, das für renommierte internationale Kunden hochprofessionelle Gesamtsoftwarelösungen im Oracle Umfeld entwickelt und implementiert. Im Zuge der kontinuierlichen Weiterentwicklung suchen wir eine/n fachlich und menschlich überzeugende/n Mitarbeiter/in zwischen 25 und 40 als

NetSuite Presales und Sales Berater/in

Sie sind verantwortlich für den aktiven Verkauf und das Marketing unserer Dienstleistungen. Dabei werden sie fachlich unterstützt von den Linienverantwortlichen, deren Koordination Sie bei Sales- und Marketingaktivitäten übernehmen. Mit Ihrem Know how und Ihrer Erfahrung stellen Sie die Qualität unserer Salesaktivitäten sicher.

Sie verfügen über ein ausgeprägtes persönliches Netzwerk in namhafte Unternehmen, um so unsere Dienstleistungen erfolgreich zu verkaufen. Dank Ihrer verkaufsstarken Persönlichkeit sind Sie in der Lage, kalt und warm zu akquirieren. An der weiteren Ausgestaltung unserer Dienstleistungen wirken Sie aktiv mit.

Als Bindeglied zwischen unseren Software-Lieferanten und unseren potentiellen und bestehenden Kunden eröffnen Sie unserem Unternehmen neue Marktpotentiale.

Ihr Arbeitsort ist Sursee. Sie unternehmen regelmässige Reisen zu Kunden, Partnern und zur deutschen Tochtergesellschaft in Böblingen.

Ihr Profil

Sie verfügen über ein sehr grosses persönliches Beziehungsnetz in namhafte Unternehmen. Sie bringen einen technischen oder betriebswirtschaftlichen Hochschulabschluss mit und weisen mehrere Jahre Saleserfahrung aus. Sie sprechen die Sprache unserer Kunden und können dadurch Dienstleistungen und Software abschlussstark verkaufen. Als verkaufsorientiert denkende Persönlichkeit sind Sie verhandlungssicher.

Sie haben Gestaltungs- und Überzeugungskraft und sorgen für den weiteren Ausbau der Unternehmung. Sie treten gewinnend auf, bringen geschickt Ihre Berufserfahrungen in Verhandlungen ein und kommunizieren fließend in Deutsch und Englisch.

Unsere Leistungen

Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle Tätigkeit in einem projektorientierten Umfeld. Ihre Aufgaben unterstützen die über 40 motivierten Fachpersonen der Full Speed Systems Gruppe. Sie gestalten weitgehend Ihr Salär selber, da es direkt Erfolgs- und Leistungsabhängig ist.

Wir freuen uns auf Sie!

Unser CFO, Herr Marcel Merz, beantwortet gerne Ihre Fragen und freut sich auf Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen. Bitte mailen Sie diese an:

marcel.merz@fss-group.com